

売れる企業には理由がある

～やり方変えればまだまだ売れる！～

講師 渋谷 雄大 氏

「売れる企業には明確な理由がある」売れる理由を見つけることから始め、
そのうえで売れ続けるための戦略を明確化し、戦術を決めていくことで
結果に結びつける

日 時：2017年 7月26日(水)
14:00~16:00

会 場：クリーニングセンター 2F ホール
文京区後楽 2-3-10 白王ビル

対 象：TeMA 会員

定 員：60名 ※定員になり次第締め切らせていただきます

参加費：ゼミ科生 無料



ジャイロ総合コンサルティング株式会社 セミナー事業部長 中小企業診断士
渋谷 雄大 氏 (しづやたけひろ)

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。

その後、サプリメント専門チェーン事業部門の責任者として、ショッピングセンター・百貨店などへの出店戦略をはじめとして、人材育成、プロモーション・広報などを一手に引き受け多店舗展開を達成する。

その後、同社が倒産、サプリメント専門チェーン事業の譲渡交渉を担当。サプリメント専門チェーン事業を自然派化粧品会社譲渡成功に導く。自然派化粧品会社では生涯顧客化、ファン育成の実践ノウハウを獲得。自然派化粧品会社を退職後、WEBを活用したプロモーションを実践。営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Web コンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行う。

講演数は年間150回を超える人気講師。著書、繁盛店が必ずやっているチラシ最強のルール 他。

TeMA

ゼミ科7/26(水)講習会 申込締切 7/19(水)

FAX 03-3811-5822 Email tema@tema.jp

会社名

ご連絡先

氏名

氏名